



Hur kan Conect utveckla ditt företag?

Hur garderar man sig mot en risk på 72%?

Att välja affärssystem är viktigt beslut för de allra flesta företag. Ett felaktigt val kan kosta mycket pengar i form av uteblivna besparingar, missade konkurrensfördelar, dåligt beslutsunderlag samt inte minst demotiverad personal. Enligt IT-utredningsföretaget Standish Group är så många som 72% av företagen "unhappy with their installation". Hur gör man för att inte hamna i denna kategori? Vi föreslår att du tittar lite närmare på följande tre nyckelfaktorer:

- metod
- programvara
- partner

Metod

I ett projekts planeringsfas spelar förstudien en avgörande roll. Alla viktigare arbetsflöden analyseras och matchas mot programvarans standardfunktionalitet. En databas med kundspecifika grunddata sätts upp och demonstreras för projektansvariga. Eventuella anpassningar identifieras. Under förutsättning att kundens kravspecifikation kan uppfyllas fastställs och dokumenteras projektets ramar och målsättningar samt budget och tidsplan. All erfarenhet visar att den tid och pengar som investeras i projektets planeringsfas får man mångfalt igen.

I genomförandefasen ligger fokus på utbildning av användarna samt konvertering av grunddata.

Detta är den grundmetodik Conect tillämpar för att du skall få det system du behöver, till överenskommet pris och i rätt tid.

Programvara

Den programvara du väljer skall uppfylla dina krav på effektiv kontroll av kritiska arbetsflöden idag men även ha potential för att klara dina framtida behov. Därför er det en fördel om programmet innehåller många olika moduler som kan byggas på efterhand. Då slipper du byta system när företaget växer eller andra behov uppstår. Programmet skall vara lätt att lära sig, använda och underhålla.

Det är också viktigt att programvarulösningen bygger på modernaste teknik, är lätt att anpassa samt att det har en programkod som är ren och stabil.

Företaget som utvecklar programvaran måste ha tillräckliga finansiella muskler för att hänga med i dagens accelererande tekniska utveckling. Microsoft Dynamics NAV 4.0 uppfyller alla dessa villkor. Över 30.000

små och medelstora företag i mer än 50 länder tar dagligen hjälp av Dynamics NAV för att styra och leda sina företag. Här hittar du lösningar för allt från ekonomi, tillverkning och distribution till kundvård, service, e-handel och beslutsstöd. Dynamics NAV är helt integrerat med Microsofts övriga produkter och har ett gränssnitt som du känner igen från Microsoft Outlook 2003.

Partner

När ett nytt affärssystem skall installeras får man som partner oftast en mycket god insyn i kundens viktigaste affärsprocesser. Om din partners verksamhetskonsulter utöver gedigna kunskaper om programvaran har en bakgrund som gör det lätt att sätta sig in i din verksamhets speciella behov kan uppdraget breddas utöver renodlat IT-projekt och därmed skapa ett mervärde för dig.

Som kund hos Conect får du tillgång till verksamhetskonsulter med bred erfarenhet från affärsverksamhet, såväl inom som utom IT-sektorn både nationellt och internationellt.

Vi betecknar vår företagskultur som icke-byråkratisk, "sunt förnuftsintad" och ärlig. Vi vill att det skall vara lätt att göra affärer med oss och ger oss aldrig förrän du som kund blir nöjd!

Referenser

Tillverkning: Styrkonstruktion AB, Vaggeryd (tillverkning styrsystem)
Lars-Evert Lunnevad
lars-evert@styrkonstruktion.com
www.styrkonstruktion.com

Distribution: Bankeryds Trä, Bankeryd (handel trävaror)
Erika Söderlind
erika.soderlind@bankerydstra.se
www.bankerydstra.se

Distribution: AB Erasmis, Göteborg (handel industrikom)
Håkan Jardesten
hakan@erasmis.se
www.erasmis.se